"HERO IS FADO" fod: BRANDING CAMPAIGN

BRANDING AWARENESS



OUR TEAM

NGUYEN THUY LINH

Leader

PHAM MINH ANH

Member

NGUYEN NGOC TU

Member

NGUYEN VU MINH ANH

Member



TABLE OF CONTENTS

INTRODUCTION

Campaign Highlight - Theories -Company Overview

DEVELOPMENT

Current situation - Competitors analysis -Brand positioning - SWOT - Customer's insight

Z PROJECT

Current - Proposed

PRE-PRODUCTION
(SEP)
Key visual & viral clip

5 (OCT & NOV)

Prime day - Hero is Fado - Black Friday

POST-PRODUCTION

Evaluation - Summary



O1Introduction

Campaign Highlight - Theories - Company Overview



Campaign Highlight

English name

Fado - Communication Campaign 2020: Branding Awareness

Vietnamese name

Fado - Chiến dịch Truyền thông 2020: Đẩy mạnh nhận diện thương hiệu

Abbreviation: #Fado, #ecommerceplatform, #globaltrade, #branding, #heroisFado



Theories



Company overview





Company overview





Company overview



America, Japan, Germany, England, Australia,...





Vietnam

VISION, MISSION, CORE VALUE



VISION

Vietnam's No. 1 cross-border e-commerce site



MISSION

provides Vietnamese consumers the tools to shop for goods from global websites with an intelligent platform



CORE VALUE

High fashioned + Quality assurance + Unlimited = Cross the border

BRAND IDENTITY



LOGO





SLOGAN

"Sống đúng điệu, dùng hàng hiệu"



MASCOT



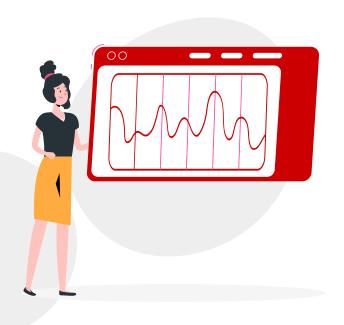


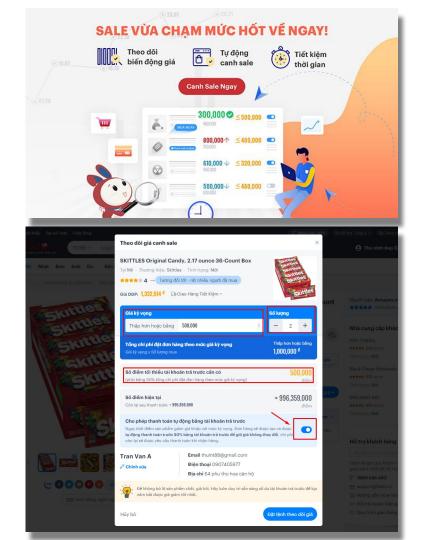
USP

- Real-time tracking price
- The price you see is the price you pay
- Assured shopping, clearing risks
- Quality, original products
- Products imported through official channel
- Fado Outlet
- Global free shipping



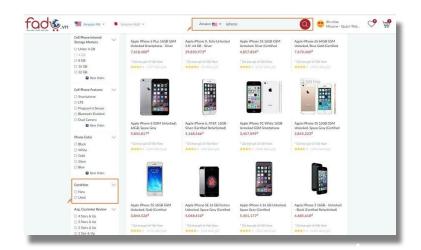
Real-time price tracking tool

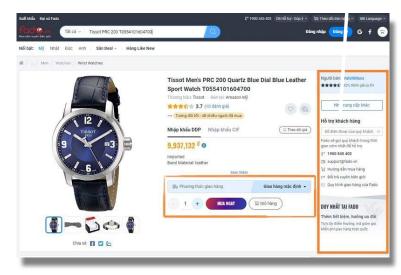












Fado's potential products categories



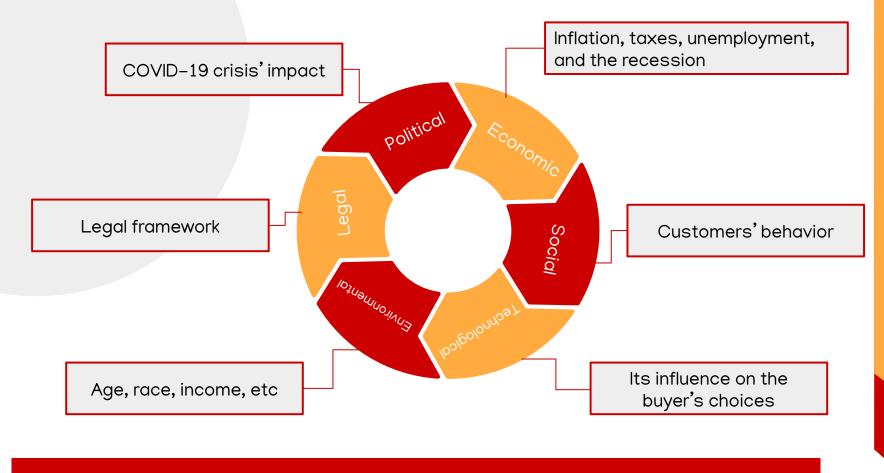
Focus on promoting these categories because these are what Fado has the products' strength of the number and the needs of customers are increasing.



O2 DEVELOPMENT

Current situation - Competitors analysis -Brand positioning - SWOT - Customer's insight





Carried-hand store

Carried-hand shopping website

Goods-exchange group

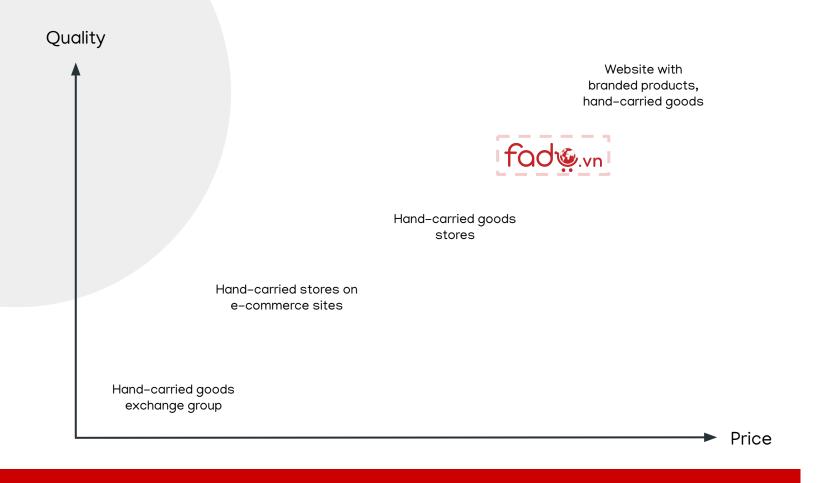
Purchase foreign good service website

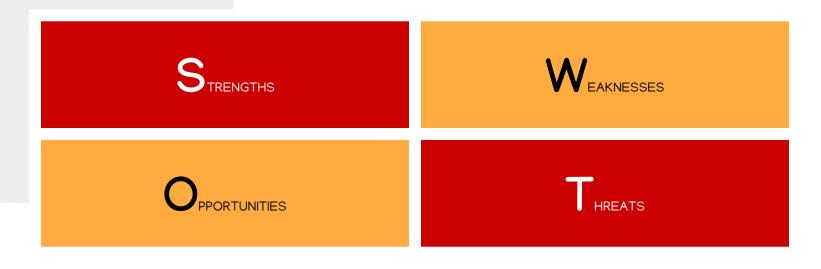








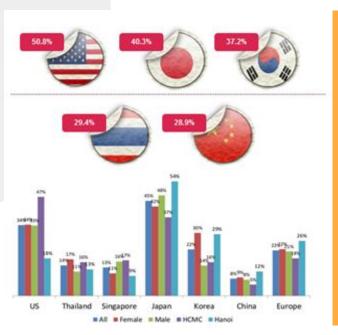




56%

Vietnamese willing to spend money for brand products, ranked 3rd in the world

Source: Nielsen 2018



USA Japan Korea

are 3 most popular countries for carried-hand products.

(Source: Vinaresearch 2013 & Q&Me 2016)

Shopping trends on smartphone of Vietnamese becoming more popular

63%

Users

Prefer smartphone as a device for online-shopping 47%

Users

Using available apps on smartphone for searching and ordering products. Only 16% use Web browsers.



Online-shopping apps on smartphone development is inevitable for all big E-commerce websites

(Source: Q&Me 2019)

Health become the top concern in Vietnam

The effect of Covid-19 on consumers' trends in Vietnam

49% Vietnamese consumers ranked health issues as the first concern, leading countries in the world.

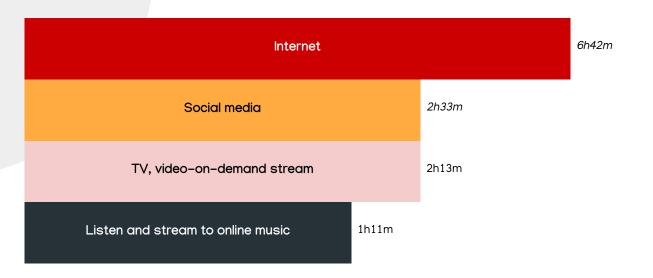
E-commerce is associated with shopping-behavior after Covid-19 (63% consumers continued shopping online more often)



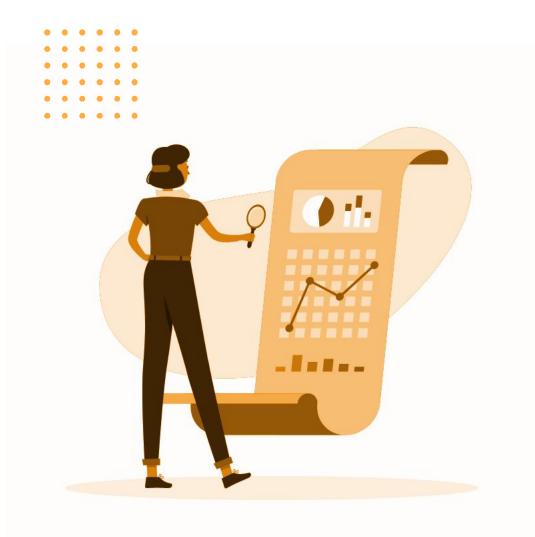
Milk products, dietary supplements are one of the most bought-product categories in **Fado**

(Source: Nielsen 2020)

Time that Vietnamese people spend on mass media



(Source: Adsota)

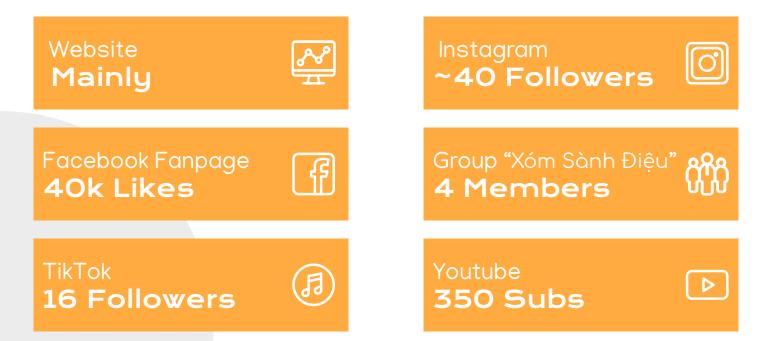


O3 PROJECT

Current - Proposed

THE CURRENT PROJECT

Before the campaign, Fado didn't do much on branding for company, only run ads products.



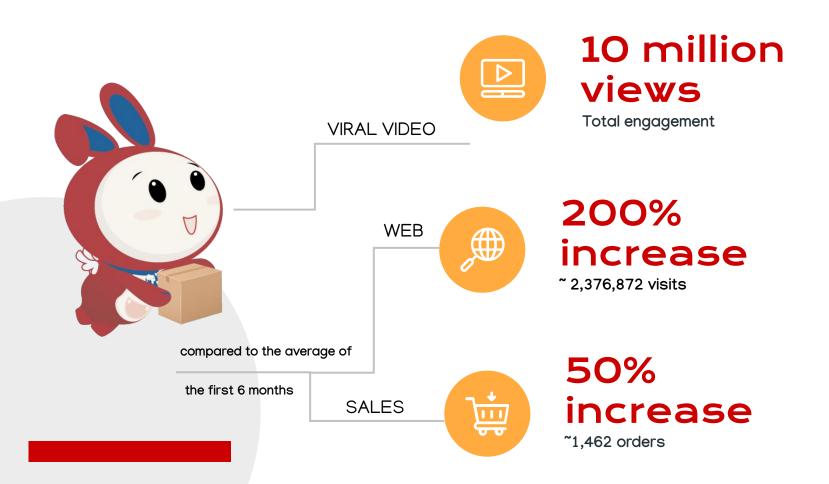
THE PROPOSED PROJECT



MARKETING OBJECTIVES AIDA MODEL Awareness Desire Action Interest



S M A R T
Specific Measurabl Attainable Relevant Timely



SOCIAL MEDIA

Channel	Form	Traffic for Fado's Website	Total Engagement (reaction, comment, share, view, click)	Reach/Impression
YouTube	Organic	7,131	713,062	1,426,123
	Paid ads	4,754	475,374	950,749
Facebook	Organic	17,827	1,782,654	17,826,540
	Paid ads	29,711	2,971,090	29,710,900
Hot Fanpage booking	Organic	47,537	6,179,867	61,798,672



Channel	Form	Traffic for Fado's Website	Total Engagement (reaction, comment, share, view, click)	Reach/Impression
PR booking	Organic	5,942	118,844	
Press ads	Paid ads	5,942	6,602	3,961,453





Channel	Form	Traffic for Fado's Website	Total Engagement (reaction, comment, share, view, click)	Reach/Impression
KOLs	Organic	261,456	2,614,559	~4,5M

Target Customers	Interested categories		
Female - Age: 20-25	Perfume.Fashion.Game.		
Female - Age: 25-45, single	Perfume.Health care.Fashion.Beauty care.		
Female - Age: 25-45, married	Mom&Baby.Health care.Beauty care.Fashion.		
Male - Age: 20-45	Technology.Sports.Fashion.Game		

Female - Age: 20-25



- Born to well-off families
- Live/study/work in urban areas/big cities.
- Be technophiles, follow the latest trend and e-commerce favored.
- Usually surfing websites, being online at any time of the day.

Female - Age: 25-45, single



- Average income (above 20 million), financially independence
- Occupation: white-colored.
- Live/work in big cities.
- Focus on personal needs.
- Often look up for products at work when there is free time.

Female - Age: 25-45, married



- Average income (above 20 million)/born in a well-off family.
- Occupation: white-collared.
- Live/work in urban areas/big cities.
- Tends to focus on the needs of children and health care for family members, personal care (if financially ample)
- Habits: Often look up for products at work when there is free time.

Male - Age: 20-45



- Average income (above 20 million)/born in a well-off family.
- Occupation: white-collared or student
- Live/study/work in urban areas/big cities
- Passionate and have a great interest in technology products, electronics and sports.
- Habits: surf the web at any time of the day.

CAMPAIGN MESSAGE



Mua sắm hàng hiệu khắp thế giới chẳng lo Covid

Aiming at customers' worries during COVID-19, with restricted entertainment and shopping activities, Fado wants to affirm to customers the USP of a cross-border E-commerce platform, helping customers to overcome the COVID-19 social distancing, in order to be able to purchase genuine international legal products with the most peace of mind (shopping around the world, no worries about COVID).

Tagline through Campaign: "Hàng hiệu gì khó? Đã có Fado"



Hashtag: #Fado #FadoVietnam #HeroisFado

Campaign Proposition

Oct

Nov

Dec

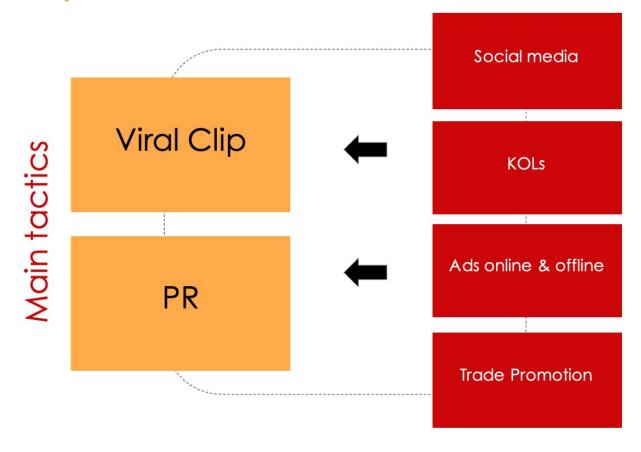
Jan 2021

Our team mainly focus on Viral Clip, PR, KOLs, Social Media and Online/Offline Ads

	<u> </u>			200							
Viral Clip		Branding MV/viral video	Adv	ertising video campaign	for sale						
PR		Branding	Big sale: Black Friday	Big sale: the end of the year	Big sale: Lunar New Year						
Trade promotion		Customers discount	Rid sale campaian								
KOLs		KOLs promote Fado brand	KOLs share and interact with Big sale content on social media								
Social media	Building contents for own media channels	Support branding campaign	55	Support Big sale campaign Promote social group							
Online/offline advertising		Branding	В	ig sale campo	aign						
Mobile App			Push sale promotion on mobile app notification								
Affiliate marketing	Create a social affili		Support Big sale campaign Develop social group for affiliate's activities								
	Phra	se 1	Phrase 2								

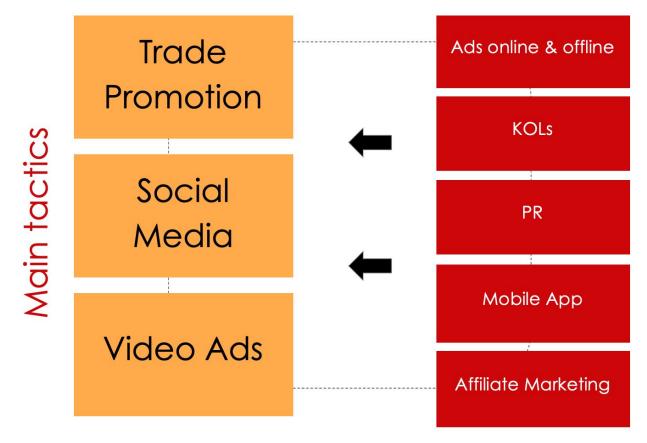
COMMUNICATION CAMPAIGN

Phase 1: Prime Day + Hero is Fado: September to November



COMMUNICATION CAMPAIGN

Phase 2: November to December



Media channels

Owned Media	Paid Media	Earned media					
Facebook - Fanpage - Group "Xóm hàng hiệu"	Facebook - Ads - Hot Fanpage	Facebook shares					
Instagram & Tiktok	PR	PR reup					
Owned Website - Fado.vn - Fado blog	KOLs	KOLs					
YouTube		Customers					

Boundaries

Phrase 1	Phrase 2
Increase Awareness - Brand Position	Increase interaction - Boost sales
 Communication for consumers to know about <i>Fado.vn</i>. Positioning <i>Fado</i> as Vietnam's leading e-commerce channel for international brands and high-quality products. Increase sales from new customer sources. 	 Attract traffic and transactions on website <i>Fado.vn</i>. Maintain regular consumer interaction with the brand. Increase sales.

FOR ENTIRE CAMPAIGN **ESTIMATED BUDGETS**

Action	Content	Cost* (VND)				
Advertising		1.260.000.000				
	Viral video	630.000.000				
	Key visual design	52.500.000				
	PR	210.000.000				
	Advertising on the online newspaper system	105.000000				
	GDN (Ads optimized impressions)	105.000000				
Social Media Marketing		1.102.500.000				
	KOLs	472.500.000				
	Hot fan page	262.500.000				
	Facebook AD	210.000.000				
	YouTube AD	210.000.000				
	Costs incurred	105.000.000				
Total		2.362.500.000				

O4 Pre- production

September 2020



Key visual & Viral Clip

Timeline
Outfit
Photoshoot

Viral clip Kols PR





Figure 10 - First Sketch



Figure 11 - Final Sketch



The final design of Fado hero's customs was on 26th Dec

Figure 12 - Real costume

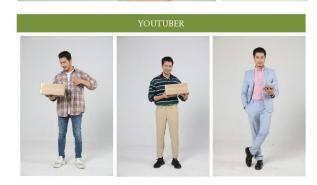




On the 15th Oct, the costumes were finally done by G'DAM SHOP

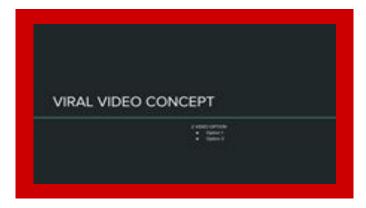
FADO HERO (MALE) RICH KID











Orion



RedA

STORYBOARD

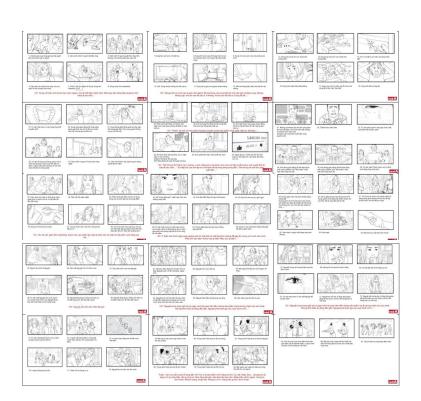
87 SCENES

Mood & tone:

- Luxurious, fashionable, colorful;
- Fast tempo, fascinated by pictures and catchy music.

Cinematography:

- Cameras moves quickly, continuously changing the scene, attracting the attention of the viewer;
- Use a wide angle to show the character's context;
- Transition with tricks, creating seamless;
- Cine-lighting with high-contrast, each character had her/his own color.



MUSIC & CHOREOGRAPHY

LYRICS

Tôi mua hàng rất mau! Anh, Úc, Mỹ, Đức... bất cứ đâu Chính hãng nên không phải lo Vì đã có **Fado**! Săn sale vừa thấy đây... Sẽ ship ngay đến tay luôn này! Không lo sợ rủi ro! Vì đã có **Fado**! Rất minh bạch đủ các chứng từ... Không cần đắn đo, do dự! Web nước ngoài, thoải mái tiêu xài... Vì đã có **Fado**!

The choreography lasted about 30s with simple and trendy move from TikTok and K-pop, also represented featured image from Fado: pushing carts, driving car, surfing website, Black Pink "Kill this love" Dance move, playing guitar...





















O5 Production

October & November 2020

	Octo	ber			Nove	December				
W1 5/10	W2	W3	W4	W1 2/11	W2	W3	W4	W1 30/11 W2		
Prime	Day		Hero i	s Fado		Black	Friday	Maintain		

Cost* reality (VND) % with Action Content not VAT include tentative budget Advertising 663,411,000 Viral video 525.000.000 83,33% Communication photo set 18.900.000 92% Key visual design 29.400.000 PR 42.91% 90.111.000 BUDG Social Media Marketing 1.122.636.233 **KOLs** 230.968.500 48.89% 72,36% Hot fan page 198.544.500 Facebook AD 55.891.253,25 YouTube AD 280.683.480 89.85% AdMicro AD 125.023.500 Google AD 104.475.000 Cooperation with Vgaming 127.050.000 58 Total 1.786.047.233 75.56%

	October 2020													
	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat	Sun	Mon	Tue	Sun				
PR	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14				
				Week 2										
Zing News														
Ngôi sao														
VnExpress														
Kenh14														











					O = 4 = 1=	0000				
					Octor	er 2020				
VOI a	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat	Sun	Mon	Tue	Sun
KOLs	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
				Week 2						
Nguyễn Phong Việt										
Châu Giang										
Chi Sally										
Hồ Liên										

finh trong cuộc đối này phiê là toách nhiệm. Sau đó bắt đầu bước vào quảng nghỉ đến việc mua nhà, lập gia đính, có con... đần đần việc cầm tiện lương trên tay mà nhằng ngôn tay thật sự. Chí muốn biểu viu, giữ lại tất cà... Dòng tiện minh làm ra, suy cho cùng, đã day cho minh rất nhiều những bài học. Minh cũng vậy. Từng tiêu tiến đến mức nếu ngày mai mình không còn đồng nào cũng chẳng Rồi giữ, hiện tại này, mình vui không? Minh vui, nhưng cái vui gần với trách nhiện. Minh không Song, minh cũng nhân ra, mọc tiêu cuối cũng của việc kiếm tiên là vẫn giữ cho minh sự ốn định trong cuộc sống nổu có biển cổ nào đó xây ra. Tuyết đổi không đánh mit gia th bản nhân vi đồng tiên, Vệ thính thoáng, cũng phải để đồng tiên phục vụ minh, mang lại cho minh những niệm vui

Trách nhiệm và rong chơi...

Cuối cộng vòng véo, nay lại tim na được bạn https://fadoxin – sản mua sắm quốc tế cho phép người dùng tại Việt Nam mua sắm trực trập hơn 5 tỷ sắn phiến từ Anh, Mỹ, Dùc, Nhật, Úc., một

Thông tin siêu đặc biệt nhất lýc này, chính là Amazon Prime Day 2020- sự kiến sale cif lớn nhất trong rider clair Amezon cliefe is a roung all gird dolog file to 11-14.10.2000 dolog least as 19 moto tride.
the gird girk help, Mij, Philip, Doc. Un., vid hern 1 tride use did, Vid of inhies, Minley clin phili is Primer
Member this moi in girk vide o the muse haing thirting quae didting link web Fadoldidi tilo clia Amazon.
Ital Vid cliefe cho so sibje night.

Fado khác biệt ở chỗ là cập nhất cái bản và khuyến mãi theo thời củan thực, không bị độ trễ nếu Cách đầu vài ngày mình đã bắt đầu đặt mua hàng trên Fado, và cuối cũng sáng nay mình cũng nhàn được hàng. Một đôi giấy sneiker cũng một chiếc đồng hồ cho minh, con lại là một môn đô chơi mã Haro sã thích. Còn vậi môn đồ nữa minh cần, nhưng sẽ đợi Prime Day để coder.

Đây giới là ngày ở. 10, chẳng mấy chốc nữa cá thể giới sẻ bước vào mùa sale cíf cuối năm mà khôi động chính là sự liện Amazon Prime Guy 2000 diện sa vào dầu suân sau. Năm 2000 lại là một năm không boling kinh tế rất lớn vi đại dịch, khá năng sale cíft bùng nổ với những mức giá không

Color, bright as a color grant to start in material are only got manual production grant grant grant as an interface and mark flocks to share to sh Vi chúng ta sinh ra đầu thể chỉ sống vi người khác











vhạchi Nhìn xem Chi mới mua được gì này =)) đôi giày Adidas này, bình pha detox Asobu và cả balo mua tặng Bin nữa at Trời đi mua được về ta mới mừng xiu vì tìm săn mãi mẩy nay ở Việt Nam không thấy là không thấy, cho tới khi biết mua được trên Fado @ Fado là một kênh thương mai điện tử dành cho những ban nào thích order hàng từ các nước Mỹ, Nhật, Úc, ..., tiếc cái nhẹ vừa về tay mình thì mới biết sắp tới có ngày Prime Day vào 13, 14/10 giảm giá quá trời mặt hàng lên tới 80% trên Amazon, mà muốn tham gia chương trình thì cực kỳ nhiều thủ tục luôn. Nào là ban phải là thành viên Prime của Amazon, Thẻ visa thanh toán quốc tế mà phải có địa chỉ ở Mỹ vì Amazon đâu ship về Việt Nam đầu. Nên đợt này tham gia Prime Day của Amazon thì mình chỉ có cách vào Fado thôi, đây khoe luôn cái link vừa chương trình này: https://bit.ly/3iJMOeZ =))

Các ban nói xem có nên gom đổ làm tiếp mẻ nữa khônggọg =)) hay ai mua cùng gom đơn mua cùng đi chơi vuiii nàooo

Nguyen Dan Le O

ober 12 at 450 PM - 6

View all 3 comments

5 days ago - See Translation

OOA	\square
2,288 likes 4 DAYS AGO	
Add a comment	



3.470 likes

chaugiangne Chời ơi ưng quá huhuhuhuhu 🤡 Mê đôi Adidas NMD City Sock Purple Pack này mãi giờ mới mua được, mang vào ưng cái bung kinh khủng. Đợt này cũng đặt mấy món khá khó kiểm ở Việt Nam, như chiếc vòi phun nước cho mèo này hay bộ mô hình đổ chơi Zombicide Green Horde này. Nói chung cũng không có gì ngoài điểu kiện ahihi chỉ cấn lên Fado.vn là đủ cả. Sắp tới ngày 13, 14.10 này là ngày hội Prime Day trên Amazon sale cực lớn với flash sale lên đến 80% và giảm sâu rất rất nhiều mặt hàng luôn, nhưng để săn sale được trên Amazon thì các ban phải "Có địa chỉ ở Mỹ", "Thẻ thanh toán Visa Quốc Tế" và bắt buộc là "thành viên Amazon Prime" 😡 Điều này làm cho nhiều ban không thể nào đặt được hàng 😣 Thế nên hôm nay Giang sẽ chỉ mọi người một bí kíp để săn sale trên Amazon, đó là mọi người chỉ việc mua sắm thông qua Fado, với quy trình đơn giản, luôn cấp nhất trang thái đơn hàng và cập nhất trực tiếp chương trình giảm giá từ Amazon, mọi người có thể tha hổ tìm mua những món hàng mình yêu thích mà chẳng ngại khó khẳn gì nữa nhé 🞉 tranh thủ săn liền nhé chỉ cần clip đường link https://bit.ly/36RCaQY sẽ được update đủ các deal hot đợt này lun nha. Còn Giang thì ngồi chờ đến ngày 13.10 đêy 💗

5 days ago - See Translation 3,470 likes Add a comment...



Unbox những niềm vui nhốt Cam dour hair drughty in States Coding. The State Stat Phải nói, năm nay em đã có một sinh nhật dài ... chưa từng thấy. Nhiều người thích tổ chức sinh nhật hoành trắng, tụ tập bạn bẻ đồng nghiệp ăn mứng. Nhưng không chếc ngày nào về vi Covid, Liên đã suýt từ bộ thì lại mô ra trang Fado.vn 🙊 🕿 🕿 Cho những ai k biết thì Fado.vn là một sản mua sầm guốc tế dành cho những tin độ thích em thích nhất là dành thời gian bên gia đình nhỏ, rú 1, 2 người bạn thân thật là thân ân gi đó ngọn ngọn. Sau cũng là tư thưởng cho minh vài niềm vui nhọ nhỏ. 42 42 42 hàng từ khấp thế giới như Anh, Mỹ, Úc, Đức, Nhật,... và đặc biệt là trang này liên kết trực tiếp vớ Thủ thực, cái niệm vui nho nhỏ, "thiệt hại" to to này năm nào nó cũng ngắn một cơ số noron thầm kinh của em. Năng lên đặt xuống, mặt thời gian chọn lưa rồi di ngắm nghĩa hết chỗ này đến chỗ nang tu knap trie glosi iniu Ann. Inly, loc. Eulc. Inhe.... va dac bet is trang hay sen ket truc bep vo Amazon nên tiên sân sale cuc ki, Amazon cô gi là lên Fado kiếm ra ngay. Vừa sâm đồ xong thì chuẩn bị đến sự kiện Prime day 13-14/10 sale up to 80% trên Amazon chữ.

khác, thủ nhưng mà cũng "đau đầu" phết. 😅 😅 😅 Thời bố qua nuối tiếc, cón nhiều món muốn tậu thì xử đẹp luôn đợt này nên Liên đạng cực ki hào hứng đầy 👑 😅 Thay vì phải thành viên của Amazon Prime, có địa chỉ ở Mỹ, thẻ Visa quốc tế thi 2 tuần trước em quyết định đặt mấy món đô hay họ qua website mua hàng nước ngoài Fado.vn, vừa là để tặng mình, tặng giá đính, vừa là để đặp lễ anh xã đã tặng quả siu to siu khổng lõ hóm sinh nhật. He he. Toàn những món lạ mà ở Việt Nam không hẽ để kiếm. báy giờ chỉ cần liện Fado yn là xong, nhanh gọn nhẹ, mang độ vệ đến tận cửa cử, xin hơn cá ở bés giá khủng của Amazon, vừa được nhiều ưu đãi từ Fado trình Prime Day đầy nhệ cả nhà cí. Share để nhở ai đó có cần:

Khoe nhẹ thế thói cứ Liên lại lên hóng tiếp và đợi đến ngày 13/10 đây 44.4

OOS Tú Nguyễn, Phương Hoàng and 1,6K others



dịch, ít có cơ hội đến rạp nên em quyết định đầu tư một "rạp chiếu phim" bẻ bẻ tại gia để cũng nhau giải tri những lúc ránh rỗi hay dịp cuối tuận. Túi da xinh xán thì chắc chấn đánh cho em rỗi. đơn gián, dễ phối đồ, đúng style em. Món còn lại đồng hồ khá lạ tặng anh thanh niên lớn nhất nhà. 444 Nói chung, chỉ "đau lỏng" là đô vừa về thì thấy tin Prime Day của Amazon chính thức trở lại vào ngày mai, 13/10 luôn. Biết trước có phải sân được được bao thứ hay họ qua Fado mà không cần phải phúc tạp đẳng kỳ trở thành Prime member, không mất phí duy trí tài khoản gì gì và này no rði. 😡 😡 😡 Nhà nào muốn đặt đồ chính hãng, lại không lo "tắc đường" vi Covid thì lượn thứ Fado ngày đi t.lv/3nrKSe) ###

Trong đó thích nhất là máy chiếu thông minh. Món này thì chắc nhà nào cũng thích! Với cả từ đợt



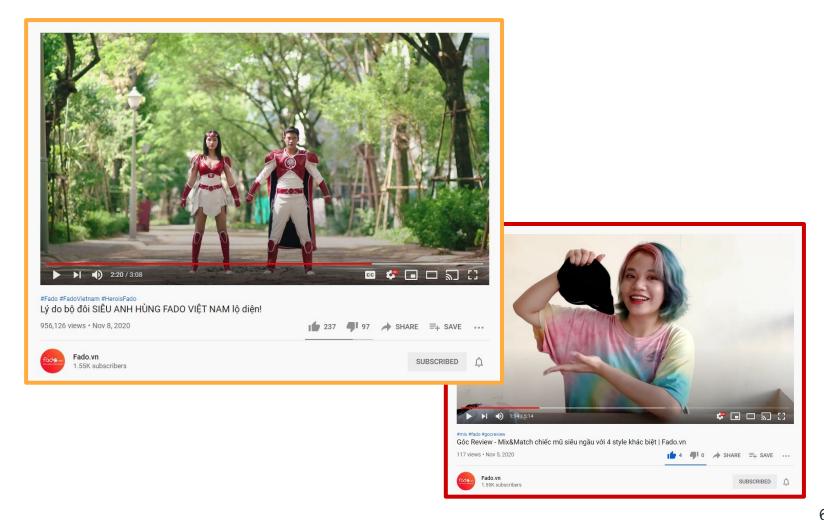
OOS You, Tú Nguyễn, Phương Hoàng and 1.6K others

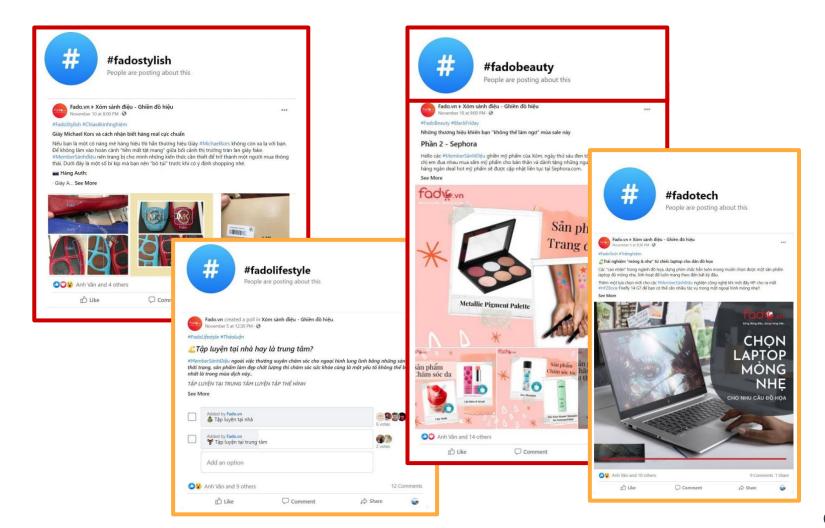




■ POSTS ⊝ IGTV ② TAGGED KHẨM PHÁ TỦ ĐỔ CỦA **RICH KID** fode un Em cần BAO B@C % PHÂN BIỆT Không cần BÃO LIKE FREESHIP fad@vn Đừng Lỡ Hot Deals DƯỚNG DA MÙA ĐÔNG MEBÎM SŒA PHU NHÂN ĐẠI GIA fad@xa SÁN HÀNG HIỆU KHÔNG KHÓ ĐÃ CỔ FADO LO CÒN GIÁ HHẨN IPHONE 12 HERO IS FADO DANCE CHALLENGE NGÀY 🍨 CONOTHGAY











Main KV











Other KV

FADO HERO

	November 2020														
PR	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat	Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat	Sun	
	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	
			,	Week 2			Week 3								
24h															
CafeF															
Kenh14															
Ngôi sao															
AFamily															
Earned			7	5					2			5			











VIRAL CLIP

	November 2020																				
	М	Т	w	Т	F	S	S	М	Т	W	Т	F	S	S	М	Т	w	Т	F	S	s
	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
	Week 1									Week 2						,	Week 3				
Owned Media																					
Facebook Fanpage																					
YouTube																					
TikTok																					
Instagram																					
Paid Media																					

VIRAL CLIP



DANCE COVER CHALLENGE

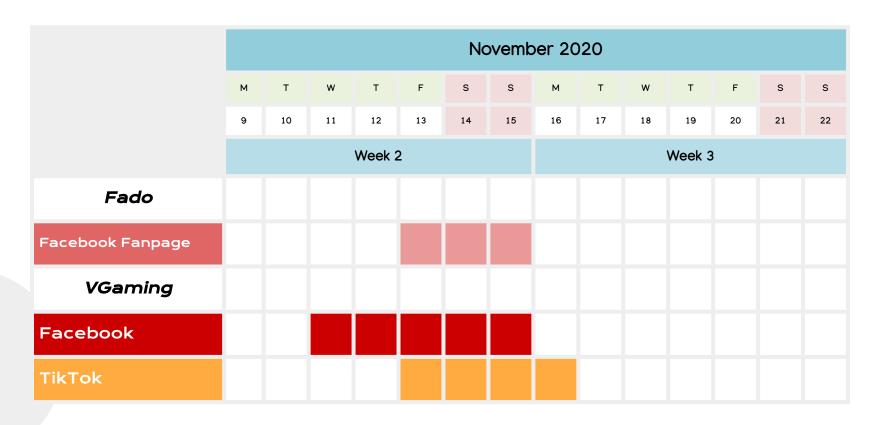


DANCE COVER CHALLENGE



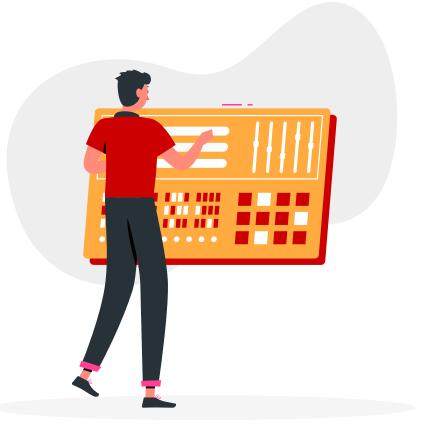


SERIES PARODY VGAMING



O6 POST-PRODUCTION

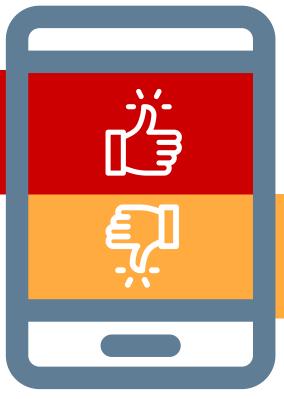
Evaluation - Summary



EVALUATION

POSITIVE POINTS

- The campaign used a lower total budget than expected.
- Fado's brand become more popular.
- The traffic metrics continued to be maintained at a significantly higher level.
- Create resonance in both branding and sales.
- Teamwork is fast and effective.



- Some activities have not been as successful as expected.
- Actual implementation timeline is 1 week later than expected.
- The internal communication activities associated with the campaign are still weak.

NEGATIVE POINTS

KPI - PRIME DAY



PR

No.	Content	Data	
1	Number of PRs	05	
2	Total of visits and engagements to Fado's Website	1,199 users - 1,520 sessions (only with link tracking)	

KOL

No.	Content	Facebook	Instagram
1	Number of KOLs	5	
2	Posts on each channel	3	2
3	Total of interactions	10.8K likes, 458 comments, 8 shares	
	Interactions on each channel	4.9K likes 458 comments 8 shares	5.9K likes
4	Total of reach	~112K	
	Reach on each channel	~52K	~60K
5	Total of visits and engagements to Fado's Website	574 users, 675 sessions	



46.2M

TOTAL NUMBER OF ACCESSORIES



650K

TOTAL NUMBER OF INTERACTIONS



9.8 M





60%

NUMBER OF USERS ACCESS DIRECTLY



1.16 M

NUMBER OF NEW USER ACCESS TO FADO WEBSITE





DANCE COVER CHALLENGE

VIEW: **52.8K**

REACTION: 15,244

COMMENT: **3,228**

SHARE: 1,783



VIEW:

VIEW: 332.4K

REACTION: **21,117**

COMMENT: **140**

SHARE: **42**



Tik Tok

385.2k

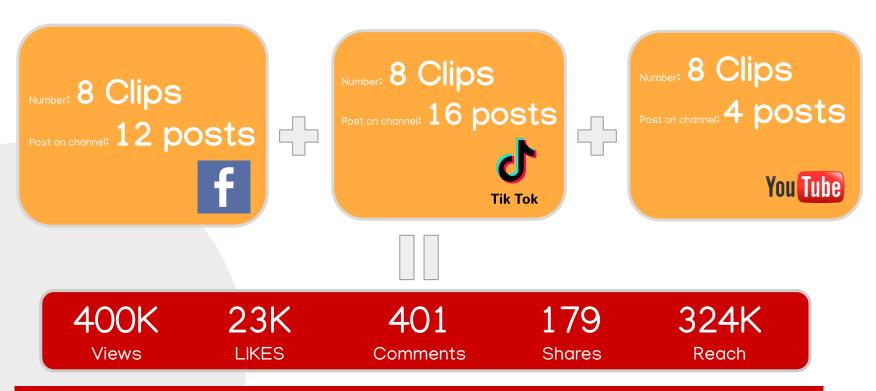
36,361

3,368 Comments

1,825

Shares

SERIES PARODY



SUMMARY

KOL





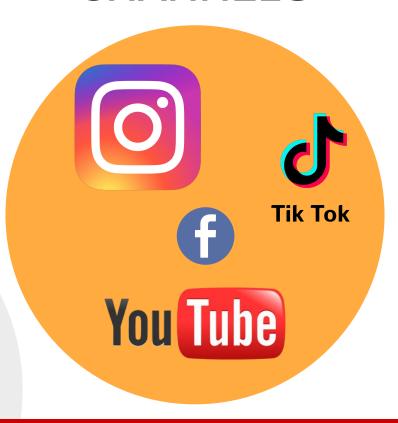








CHANNELS



SUMMARY

SUPPLIER



PR













VIRAL CLIP







THANKS

Do you have any questions?





fado.vn

